

## ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ КУБЫ И РОССИЙСКО-КУБИНСКАЯ ТОРГОВЛЯ В XIX в.

© 2018 В.Н. Шкунов

Поволжский филиал Института российской истории РАН, г.Самара

Статья поступила в редакцию 19.02.2018

Статья посвящена истории внешней торговли Кубы на протяжении XIX в. Особое внимание уделено проблемам становления и развития торговых отношений Кубы с Российской империей. В статье приведены статистические сведения, характеризующие динамику внешней торговли острова, ассортимент экспорта и импорта. Подробно исследован вопрос торговли кубинским табаком, пользовавшимся большим спросом в странах Европы, включая Россию. Автором обосновывается вывод о взаимовыгодном характере российско-кубинской торговли в рассматриваемый период. *Ключевые слова:* Куба, Российская империя, США, Испания, внешняя торговля, экспорт, импорт, табак, сахар, кофе, соперничество.

На протяжении всего XIX в. Куба, оставаясь испанской колонией, поддерживала широкие внешнеторговые связи со многими государствами мира. Остров привлекал внимание предпринимателей из разных уголков планеты, прежде всего, своей уникальной продукцией, пользовавшейся высоким спросом на мировом рынке. Кубинские сигары, сахар, кофе и другие товары можно было встретить практически во всех странах Европы, Северной и Южной Америки, Азии, Африки. Не была исключением и Россий-

ся в 773043 арробы (арроба – мера веса и объема в Иberoамерике, равная примерно 11,5 кг. – В.Ш.)<sup>2</sup>.

Во второй половине 20-х гг. XIX в. Российская империя оставалась одним из главных внешнеторговых партнеров Кубы. И хотя ввоз российских товаров на остров оставался скромным, экспорт же в Россию исчислялся сотнями тысяч песо. В таблице 1 мы приводим сведения о состоянии российско-кубинской торговли в 1825-1830 гг.

Таблица 1. Динамика российско-кубинской торговли в 1825-1830 гг.<sup>3</sup>

Год	Импорт	Экспорт
1825	44 131	224 498
1826	-	282 607
1827	109 284	247 350
1828	85 613	381 920
1829	-	496 335
1830	67 110	589 502

ская империя, где кубинские товары были известны с XVII в.

До 1789 г., когда были открыты кубинские порты для свободной торговли, объемы внешней торговли острова оставались весьма скромными. К примеру, главный экспортный товар Кубы – сахар – вывозился в объеме не более 50-65 тыс. ящиков в год, а к 1843 г. – уже 461307 ящиков<sup>1</sup>.

В первые десятилетия XIX в. на острове кратно выросли площади плантаций под кофе, табак, сахарный тростник и другие культуры. Если в области, прилегающей к Гаване, в 1800 г. насчитывалось всего 60 кофейных плантаций, то в 1843 г. экспорт кофе в зернах уже оценивал-

Из таблицы 1 видно, что доставка российских товаров на Кубу осуществлялась не каждый год, в то время как вывоз кубинских товаров был постоянным. При этом кубинский экспорт к 1830 году вырос больше чем в два раза. По объемам российско-кубинская торговля в этот период времени была больше, чем торговля Кубы с Италией, Данией, Португалией и другими европейскими странами. По экспорту острова она была сопоставима с кубинско-французской торговлей.

Приведенные выше сведения относятся как к прямым российско-кубинским торговым связям, так и к тем случаям, когда товары для России доставлялись на торговых судах под иностранными флагами. Сведения о количестве торговых кораблей, принимавших непосредственное участие в торговле с Кубой под российским флагом, можно почерпнуть из таблицы 2.

Шкунов Владимир Николаевич, доктор исторических наук, доктор педагогических наук, ведущий научный сотрудник. E-mail: orientru@mail.ru

**Таблица 2.** Количество российских торговых судов в порту Гаваны в 1825-1830 гг.<sup>4</sup>

Год	Прибыло из России	Отбыло в Россию
1825	-	-
1826	-	-
1827	2	2
1828	7	7
1829	5	2
1830	2	1

Все приведенные выше данные касаются исключительно Гаваны. В рассматриваемый период также отмечены заходы торговых кораблей под российским флагом и в другие кубинские порты. К примеру, в 1830 г. отмечено прибытие корабля с товаром из России в порт Матансас. Вместе с тем это не означает, что этот важный в торговом отношении город не участвовал в российско-кубинской торговле. В таблице 3 мы приводим сведения об участии Матансаса в этой торговле. Сразу оговоримся, что товары и в случае привоза, и в случаях вывоза доставлялись на торговых судах под иностранными флагами.

В 40-е гг. XIX в. не прекращались прямые торговые связи Российской империи с Кубой. В статистических отчетах того времени отмечено, что в 1840 г. на Кубу прибыло 1 российское торговое судно (всего в приходе в тот год было 1582 судна). В этот же год, загрузившись кубинским товаром, оно отбыло в Россию<sup>9</sup>.

В 1843 г. с Кубы было экспортировано 152009 ящиков кубинских сигар (по 1 тыс. шт. в каждом ящике), 2138802 фунта табака в листьях<sup>10</sup>. В этом году в Гавану прибыло 1540, а отбыло 1550 торговых судов, без учета каботажных кораблей. К 1846 г. внешнеторговый оборот Кубы оценивал-

**Таблица 3.** Сведения о российско-кубинской торговле в порту Матансас в 1826-1830 гг.<sup>5</sup>

Год	Доставлено товаров из России, песо	Вывезено в Россию, песо
1826	-	130 152
1827	-	201 459
1828	-	337 662
1829	14 215	357 245
1830	-	380 736

Статистические данные, приведенные в таблице 3, свидетельствуют, что и в порту Матансас во второй половине 20-х гг. XIX в. объемы экспорта в Российскую империю выросли больше чем в два раза. Почти весь объем экспорта из этого порта составлял сахар. Экспорт сахара в рассматриваемый период оценивался в 354345 арроб, а экспорт кофе – в 2892 арроб<sup>6</sup>. Так, в 1829 г. в Российскую империю было вывезено с острова сахара – 10201 арроб, а кофе – 8774 арроб<sup>7</sup>. Небольшой объем экспорта в этот год объяснялся неурожаем сахарного тростника и кофе. В другие годы экспорт был значительно выше.

Непосредственное участие в российско-кубинской торговле, согласно данным кубинской статистики, ежегодно принимало участие примерно 12-13 торговых кораблей<sup>8</sup>.

Следует учитывать, что немало кубинских товаров в 20-30-е гг. XIX в. реэкспортировалось в Российскую империю из европейских стран, поддерживавших тесные торговые связи с Кубой. Это в полной мере относилось к Франции, которая в это время вывозила в большом количестве в Россию сахар и кофе.

ся в 50 млн пиастров (250 млн руб. асс. – В.Ш.)<sup>11</sup>.

Одним из важнейших экспортных товаров Кубы на протяжении всего рассматриваемого периода оставался табак. К середине XIX в. потребление табачных изделий в мире значительно выросло. Увеличивались и площади, отводимые под выращивание табака. Мировое производство табачных изделий к 1853 г. достигло 374 млн. фунтов<sup>12</sup>. И хотя на долю Кубы приходилось всего 10 млн фунтов производства табака, табачные изделия с острова считались одними из лучших в мире. В период с 1826 г. по 1849 г. вывоз кубинского листового табака вырос втрое, а сигар – вчетверо<sup>13</sup>.

Крупнейшим торговым центром острова на протяжении всего времени оставалась Гавана. Здесь были сосредоточены самые большие торговые дома, магазины, склады с товарами. Как отмечали путешественники того времени, «между магазинами особенно велики и изукрашены – модные»<sup>14</sup>.

На состояние и развитие внешней торговли Кубы оказывали влияние многочисленные факторы (урожайность основных сельскохозяйственных культур, мировая рыночная конъюнктура).

юнктура и т.д.). В отдельные годы прямое воздействие на внешнеторговые обороты острова оказывали климатические факторы. Куба часто подвергается удару сильных тайфунов, разрушительные последствия которых устранялись потом на протяжении длительного времени. Так, к примеру, в ночь с 10 на 11 октября 1846 г. мощный тайфун, обрушившийся на окрестности Гаваны, уничтожил 216 торговых судов, находившихся в местной гавани<sup>15</sup>.

К началу 70-х гг. XIX в. в Российской империи значительно выросло число табачных фабрик, которые работали как с отечественным, так и с импортным сырьем, в том числе с кубинским табаком. Только в Московской губернии к 1872 г. насчитывалось 22 табачные фабрики<sup>16</sup>. Они были основаны в разное время. Но большинство начали производственную деятельность в 60-е гг., что свидетельствовало не только о прибыльности этого бизнеса, но и о росте потребительского спроса на табачную продукцию в Российской империи. Некоторые предприниматели наладили производство табачных сигар сорта «Доминик», «Куба» и др. Речь идет о фабрике московского предпринимателя К.А. Гейтмана (кубинские сигары), основанной в 1839 г. Производство сигар сортов «Доминик» и «Куба» здесь доходило до 1699 000 шт. в год, а гаванских сигар – до 45000 шт.<sup>17</sup> Это был исключительно выгодный бизнес, т.к. в странах Европы самыми дорогими американскими сортами табака являлись сорта «Гавана» и «Куба»<sup>18</sup>. Не остались в стороне и российские помещики-землевладельцы, которые также обратили внимание на выращивание табака. В некоторых регионах империи табак стал вытеснять другие сельскохозяйственные культуры, поскольку прибыль от его реализации была несопоставимой с прибылью, получаемой от выращивания и реализации иных культур. Департамент сельского хозяйства Российской империи в связи с большими потребностями в качественных семенах наладил прямые поставки семенного материала непосредственно с Кубы<sup>19</sup>. Примечательно, что семена рассылались Департаментом бесплатно для всех желающих выращивать кубинские сорта табака. Более того, специалисты Департамента подготовили и издали специальную брошюру «Наставления о разведении табака» тиражом в 700 экз. На Кубу был направлен ученый агроном для изучения особенностей выращивания местных сортов табака.

На острове табак выращивали на особых частных плантациях небольших землевладельцев, которые чаще всего работали на них семьями. В определенное время, когда табачный лист приобретал техническую спелость, его продавали заезжим торговцам, которые с этой целью объезжали весь остров. Собрав большие партии табака, они продавали его гаванским торговцам.

Именно последние держали табачные фабрики, на которых вырабатывались знаменитые гаванские сигары. Французский путешественник, филолог, член Французской академии Жан-Жак Ампер, побывавший на Кубе, писал о сигарах, изготавливаемых на табачных фабриках Гаваны: «...приготавливают те знаменитые сигары, которые курят во всех частях Света, воображая, все это гаванские, тогда как в самой Гаване много табака совершенно различной доброты»<sup>20</sup>.

В пределы Российской империи во второй половине XIX в. поступали разные сорта вестиндского табака, в частности кубинского. Назовем наиболее известные в то время и востребованные в среде российских потребителей сорта. Это гаванский табак, считавшийся самым лучшим, элитным среди других сортов. Именно из этого табака делали самые лучшие сигары, для производства которых использовали отобраные тонкие листья, называемые *Sabanos*<sup>21</sup>. Следующий сорт под названием «Домингский» («Доминго»), отличавшийся большим размером листьев. Третий сорт «Пуэрто-Рико» («Порто-Рико»), который имел три разновидности: сорт «Гуэна» с большими тонкими листьями, имевшими приятный, слегка сладковатый запах; сорт «Гуянила» с большими листьями светло-коричневого цвета; сорт «Агвадилла» со светло-коричневыми и зеленоватыми листьями.

Куба была не в состоянии удовлетворить потребности мирового рынка в табачных изделиях: не хватало производственных мощностей. Именно по этой причине с острова в большом количестве вывозился табак-сырец. Его вывозили многие европейские страны, США, Россия и другие государства. В Испании, преимущественно в Севилье, были открыты огромные табачные фабрики, специализировавшиеся на производстве табачных изделий из кубинского табака. Здесь местными специалистами были созданы новые сорта табака, в том числе и путем смешения кубинского табака с другими сортами. Таким образом, Испания превратилась в страну, экспортировавшую значительные объемы табачных изделий во многие страны, включая Российскую империю.

Создание новых европейских брендов табачных изделий привело к массовой фальсификации кубинского табака. Вместо «чистой» продукции под маркой гаванских сигар выдавалась смесь из табака европейского, североамериканского и, в меньшей степени, кубинского. Продавцы знали об этом фальсификате, но скрывали правду от покупателей, т.к. кубинский табак всегда продавался по более высокой цене: «...они позволяют себе этот подмен, который приносит им выгоду, потому что за сигары гаванские или домингские естественным образом можно потребовать большую цену, нежели за приготовленные из венгерского или немец-

кого табака»<sup>22</sup>. На ящиках с сигарами была надпись «Гавана №3» или «Доминго», а на самом деле в них находилась фальсифицированная продукция.

Кроме табака экспортное значение имели и другие кубинские товары. И только плантации, отведенные под выращивание кофе, к середине XIX в. были сокращены.

Ж.-Ж. Ампер заметил, что в 1849 г. кубинская внешняя торговля (экспорт и импорт) оценивалась в 48757146 пиастров, в 1850 г. – в 54615175 пиастров<sup>23</sup>. В 1851 г. внешнеторговые обороты выросли: импорт – на 2662767 пиастров, а экспорт – на 3195391 пиастр. Несмотря на столь впечатляющие успехи кубинцы, по мнению французского путешественника и ученого, были недовольны результатами внешнеторговых операций, поскольку «всю выгоду от этого приобретает Испания, а не Куба»<sup>24</sup>. Это недовольство подогревалось со стороны США, не оставлявших желания подчинить себе Кубу. К примеру, этой цели добивалось общество «Уединенной Звезды», которое организовывало митинги с целью поддержки аннексии Кубы.

После поражения России в Крымской войне российские власти и предприниматели стали проявлять повышенный интерес к рынкам Латинской Америки в целом и к Кубе в частности. По наблюдениям российских путешественников, побывавших на Кубе во второй половине 50-х гг. XIX в., в Гаване практически вся торговля была сосредоточена в руках иностранцев. Российский историк А.Б. Лакиер отмечал: «У русского дела много дома: он остров Кубу знает только на карте и счастлив тем, что за него берут барыши немцы, англичане, французы и всякие иные»<sup>25</sup>. В этом сарказме путешественника была доля истины: видя, с каким размахом занимаются торговлей на Кубе европейцы, Александр Борисович сожалел, что российские предприниматели и торговцы не проявляли напористости в этой деятельности. В своей журнальной статье, опубликованной в «Отечественных записках» в 1858 г., А.Б. Лакиер привел ценные сведения о внутренней и внешней торговле Кубы. Так, в 1855 г. импорт острова оценивался в 31215898 испанских песо (курс песо = 1 руб. 30 коп. сер.), а экспорт – в 34802826 песо<sup>26</sup>. Основными торговыми партнерами Кубы в это время были Испания, США, Англия, Франция, Германия, Бельгия, Дания, Голландия, Италия. В связи с большим потреблением в США и в странах Европы гаванского табака этого товара вывозилось ежегодно на огромные суммы. Только в 1855 г. вывоз табака из Кубы оценивался в 2048096 долларов<sup>27</sup>. Гаванский табак можно было встретить и в России: в торговой сети Санкт-Петербурга, Москвы, Нижнего Новгорода и других городов империи.

Вторым национальным богатством острова был кофе. В том же 1855 г. его было вывезено

473399,5 арроб (арроба – традиционная иберийская мера веса; в Испании 1 арроба составляла примерно 11,5 кг. – В.Ш.). Экспорт кубинского кофе в середине 50-х гг. XIX в. снизился по сравнению с 40-ми годами, когда его собиралось до 2 млн арроб. Снижение экспорта объяснялось увеличением производства кофе в Бразилии, где он стоил значительно дешевле. Также особое место в кубинском экспорте, как уже отмечалось выше, занимал тростниковый сахар. В 1855 г. его было вывезено 1905580 ящиков общим весом в 30680280 арроб на сумму 21173165 долларов<sup>28</sup>. Таким образом, на долю сахара приходилась большая часть всего кубинского экспорта. В Европу его вывозили преимущественно в виде песка, где он проходил очистку на местных заводах и затем поступал в продажу. На основе сахарного производства на Кубе зародилось приготовление рома. Его готовили из оставшейся от изготовления сахара патоки. В 1850 г. из Кубы было вывезено за границу кубинского рома в объеме 13653 пипы (пипа – мера объема алкогольных напитков на Кубе, равная примерно 450 л. – В.Ш.)<sup>29</sup>.

В середине XIX в. именно Куба оказалась в центре внимания исследователей. Остров, его природные богатства изучали путешественники из разных стран. Английский горный инженер И. Тейлор в своем труде отмечал: «Где найдется земля, которая быть возделываемая семьдесят лет сряду способна ежегодно давать вместе регулярный урожай табака и сарацинского пшена, и где, притом, почти вовсе не известно имя навоза?»<sup>30</sup>.

Рост потребления сахара в Российской империи стимулировал, с одной стороны, развитие отечественной сахарной промышленности и увеличение площадей под сахарной свеклой, а с другой стороны, вызывал повышенный спрос на импортный сахар-сырец. Цены на последний во многом зависели от ценовой политики в странах Западной Европы. В годы нестабильности и войн цены на сахар из стран Латинской Америки сразу взлетали, что вызывало их рост и в России. Так, к примеру, было в годы Крымской войны: цены на гаванский сахар в Санкт-Петербурге в это время были значительно выше, чем в предвоенные годы. Если в 1852 г. и в начале 1853 г. цены на гаванский сахар в северной столице Российской империи были 7 руб. 25 коп. за пуд, то в 1855 г. – 9 руб.<sup>31</sup>

Цены на белый колониальный сахар (прежде всего кубинский) в России всегда были выше, чем на свекловичный сахар, поскольку первый был самого высокого качества. Низкосортный сахар ввозить из-за границы в Россию было невыгодно вследствие высоких таможенных пошлин.

Развитие железнодорожного транспорта в империи, расширение отечественного сахарного производства к началу 60-х гг. XIX в. снизили

потребности в импортном сахаре. Если раньше сахар поступал во внутренние районы России преимущественно из морских портов, то теперь его все больше стали доставлять железнодорожными составами с местных заводов. Таким образом, ввоз кубинского сахара в Российскую империю увеличивался до 1844 г., а к началу 60-х гг. резко уменьшился<sup>32</sup>.

15 ноября 1848 г. российские власти разрешили ввоз в Санкт-Петербургский порт желтого и красного неочищенного колониального сахара-сырца с применением уменьшенной пошлинной ставки в 3 руб. 20 коп. Как отмечалось в литературе того времени, «дозволение это было вызвано тем соображением, что высокая пошлина в 3 руб. 80 коп., допуская к привозу только белый песок, ставила наших торговцев в совершенную зависимость от Гаваны и не давала им возможности пользоваться европейскими складами желтого и красного сырца»<sup>33</sup>. Однако это решение не принесло желаемого результата. Торговцы предпочитали закупать белый гаванский сахар-сырец. Они учитывали особенности потребительского спроса в России.

С развитием табачной промышленности в Российской империи возрос спрос на качественное табачное сырье. С учреждением сигарных фабрик в Санкт-Петербурге расширились внешнеторговые связи отечественных предпринимателей с зарубежными партнерами по вопросам поставки высококачественного табачного сырья. Наиболее востребованными были сорта табака, выращенного в странах Южной Америки: «Бразилиан», «Жирон», «Эсмеральда», «Амбалема» и др.<sup>34</sup>

К концу XIX в. Куба становится яблоком раздора между США и Испанией. К этому времени американские торговцы и предприниматели заняли фактически главенствующие позиции в торговле и промышленности острова. Российский путешественник А.Б. Лакиер в своих очерках путешествия отмечал: «...Куба была бы необходима для Соединенных Штатов не только в политическом, но и в торговом отношении»<sup>35</sup>. При содействии граждан США на Кубе открывались новые сахарные заводы, оснащенные новейшим оборудованием. Американские торговцы все активнее принимали участие во внешнеторговых операциях Кубы. Свое влияние на остров США оказывали разными способами, включая и такие, которые на первый взгляд казались самыми безобидными и полезными для острова. К примеру, в школах США в рассматриваемый период обучалось около 2000 молодых кубинцев. По возвращении на родину они отчасти становились проводниками американского образа жизни, идеологии.

Таким образом, выгодные почвенно-климатические условия, трудолюбие местного населения, высокая конкурентоспособность кубин-

ских товаров на мировом рынке, повышенное внимание торговцев и предпринимателей из США, стран Европы к островной экономике – все это стимулировало развитие внешней торговли Кубы на протяжении всего XIX столетия. Кубинские товары стали узнаваемым брендом, популярным у самых разных социальных групп. Не стала исключением и Россия, где товары из Кубы пользовались устойчивым спросом. В 1898 г. из-за борьбы за доминирование на кубинском рынке началась американо-испанская война, закончившаяся провозглашением независимости Кубы (а фактически победой США и установлением американского контроля над островом). Началась новая эпоха в истории Кубы, ее внешней торговли.

## ПРИМЕЧАНИЯ

<sup>1</sup> Обзор главнейших путешествий и географических открытий в пятилетие с 1848 по 1853 год: Америка // Вестник Императорского Русского географического общества. 1857. Ч.19. СПб.: Типография Э. Праца, 1857. С.8.

<sup>2</sup> Там же, С.9.

<sup>3</sup> Historia economico-politica y estadistica de la Isla de Cuba. Habana: Imprenta de las Viudas de Arazoza y Soler, 1831. P.166.

<sup>4</sup> Ibid. P.167.

<sup>5</sup> Ibid. P.187.

<sup>6</sup> Ibid. P.190.

<sup>7</sup> Ibid. P.192.

<sup>8</sup> Ibid. P.209.

<sup>9</sup> Balanza general del comercio le la Isla de Cuba en el ano de 1840. Habana: Imprenta del Gobierno y de la real Hacienda, 1841. P.9.

<sup>10</sup> Обзор главнейших путешествий и географических открытий в пятилетие с 1848 по 1853 год: Америка // Вестник Императорского Русского географического общества. 1857. Ч.19. СПб.: Типография Э. Праца, 1857. С.9.

<sup>11</sup> Там же.

<sup>12</sup> Ампер Ж.-Ж.. Куба и Гавана // Отечественные записки. 1853. Т. СХ. Отд.6. С.14.

<sup>13</sup> Там же.

<sup>14</sup> Гавана // Вокруг света. 1863. Т.3. С.99.

<sup>15</sup> Там же. С.100.

<sup>16</sup> Матисен Н. Атлас мануфактурной промышленности Московской губернии. М.: Типография Т. Рис, 1872. С.143.

<sup>17</sup> Там же.

<sup>18</sup> Рагозин Е. История табака и системы налога на него в Европе и Америке. СПб.: Типография А. Бенке, 1871. С.156.

<sup>19</sup> Защук А. Бессарабская область // Материалы для географии и статистики России, собранные офицерами Генерального штаба. СПб.: б.и., 1862. С.263.

<sup>20</sup> Ампер Ж.-Ж. Куба и Гавана // Отечественные записки. 1853. Т. СХ. Отд.6. С.21.

<sup>21</sup> О разведении и фабрикации табака в большом и малом виде: Практическое руководство. М.: Типография А. Семена, 1852. С.41-42.

<sup>22</sup> Там же. С.164.

<sup>23</sup> Ампер Ж.-Ж. Указ соч. С.24.

<sup>24</sup> Там же.

<sup>25</sup> Лакиер А. Остров Куба (из путевых записок) // От-  
чественные записки. 1858. Т. СХХ. С.499.

<sup>26</sup> Там же. С.505.

<sup>27</sup> Там же. С. 515.

<sup>28</sup> Там же. С.535.

<sup>29</sup> Там же. С.536.

<sup>30</sup> Обзор главнейших путешествий и географических от-  
крытий в пятилетие с 1848 по 1853 год: Америка // Вест-

ник Императорского Русского географического обще-  
ства. 1857. Ч.19. СПб.: Типография Э.Праца, 1857. С.1-46.

<sup>31</sup> Обзор различных отраслей мануфактурной про-  
мышленности России. Т.1. СПб.: Типография Иоса-  
фата Огризко, 1862. С.25.

<sup>32</sup> Там же. С.32.

<sup>33</sup> Там же.

<sup>34</sup> Там же. Т.2. С.289.

<sup>35</sup> Лакиер А. Указ соч. С.490.

## CUBA'S FOREIGN TRADE AND RUSSIAN-CUBAN TRADE IN THE XIX CENTURY

© 2018 V.N. Shkunov

Volga Branch of Institute of Russian History of RAS, Samara

The article is devoted to the history of foreign trade of Cuba during the XIX century. Special attention is paid to formation and development of trade relations between Cuba and Russian Empire. The author presents statistical data which characterize the dynamics of foreign trade of the island, and the range of exports and imports. The issue of trade in Cuban tobacco, which was in great demand in Europe, including Russia, was studied in detail. The author substantiates the conclusion about the mutually beneficial nature of the Russian-Cuban trade in the given period.

*Keywords:* Cuba, Russian Empire, United States, Spain, foreign trade, export, import, tobacco, sugar, coffee, rivalry.